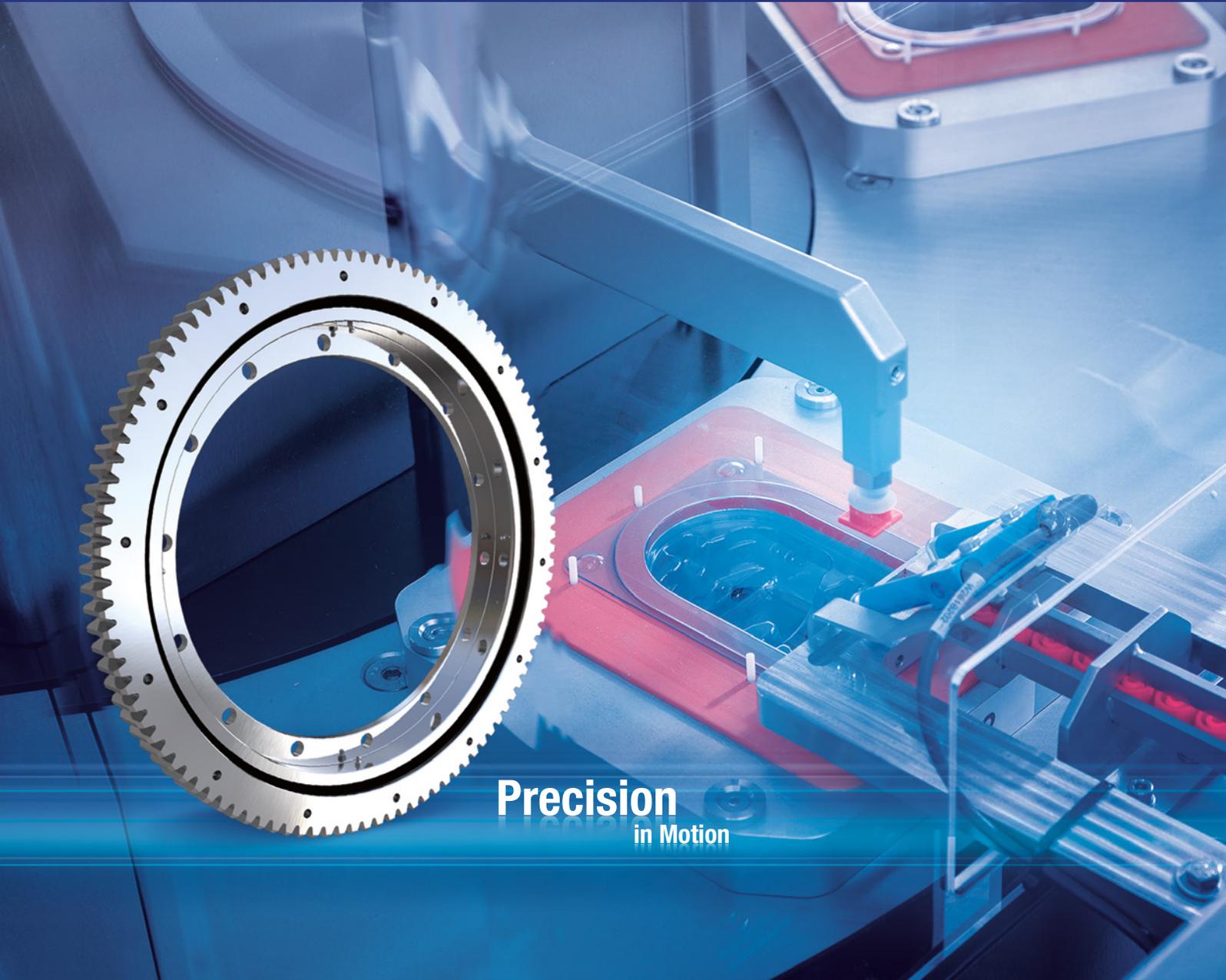


# Motion Report

INFORMATIONEN FÜR DIE ANTRIEBSTECHNIK

AUSGABE 2021



**Precision**  
in Motion

## ANWENDUNGSREPORTAGE

EINSATZ IN DER PHARMAINDUSTRIE UND MEDIZINTECHNIK

## PRODUKT-NEWS

KUGELGEWINDETRIEBE MIT HOHEN TRAGZAHLEN

MINIATUR-PROFILSCHIENENFÜHRUNG

WIR SIND WIEDER UNTERWEGS:



05. – 08.10.2021  
STUTTGART  
HALLE 1  
STAND 1107



10. – 08.11.2021  
BRABANTHALLEN,  
'S-HERTOGENBOSCH,  
STAND NR. 579



25. – 28.01.2022  
HAMBURG  
HALLE A1  
STAND 628

Wir freuen uns auf Ihren Besuch. Gerne vereinbaren wir im Vorfeld einen persönlichen Termin mit Ihnen.

## INHALT

SEITE 4-5  
ANWENDUNGSREPORTAGE  
Kugeldrehverbindung sorgt bei  
Verpackungsmaschinen für den richtigen  
Dreh

SEITE 6  
PRODUKT-NEWS  
Kugelgewindetriebe mit hohen Tragzahlen für  
Schwerlastanwendungen

Sortiment um hochwertige Miniatur-  
Profilschienenführung erweitert

SEITE 7  
IM GESPRÄCH  
Ein Interview mit Jörg Schulden, Geschäfts-  
bereichsleiter Lineartechnik und Prokurist

SEITE 8  
VERSCHIEDENES  
Neuer Niederlassungsleiter in Marbach

Neues von den Rodriguez-Azubis

## IMPRESSUM

**Motion Report**  
2021  
(Änderungen und Irrtümer vorbehalten)

**Herausgeber**  
Rodriguez GmbH  
D-52249 Eschweiler  
Tel. +49 2403 780-0  
Fax. +49 2403 780-860  
E-Mail: info@rodriguez.de  
www.rodriguez.de

**Julia Schneiders**  
(Assistant of Management & Marketing)  
Tel. +49 2403 780 347  
E-Mail: jschneiders@rodriguez.de

**Konzept, Text und Gestaltung**  
Köhler + Partner GmbH  
Tel. +49 4181 92892-0  
E-Mail: info@koehler-partner.de  
www.koehler-partner.de

**Bildnachweis**  
Titel/Seite 4-5: GTE-engineering  
Archiv

## SEHR GEEHRTE LESERINNEN UND LESER,

ein Jahr mit vielen Herausforderungen liegt hinter uns. Ich bin stolz darauf, dass wir bei Rodriguez diese Zeit doch recht gut gemeistert haben. Oft haben sich aus der Krise sogar neue Chancen und Lerneffekte ergeben. Das bestätigt auch unser kaufmännischer Leiter Christoph Aretz, der in diesem Heft im Interview auf sein erstes Jahr in Eschweiler zurückblickt. Einblicke in seine zusätzliche Tätigkeit als Prokurist gibt darüberhinaus Jörg Schulden – und nicht zuletzt stellen wir Ihnen Timo Hermann vor, unseren neuen Niederlassungsleiter in Marbach a. N. Auch unsere Nachwuchs-Fachkräfte waren nicht untätig: Azubis von Rodriguez haben sich unter der Führung unserer neuen Ausbildungsbeauftragten Julia Schneiders an einigen Aktionen und Weiterbildungen beteiligt.



Sie sehen, bei Rodriguez hat sich einiges getan – aber nicht nur personell: Selbstverständlich bauen wir nach wie vor unser Sortiment aus. Neu im Programm sind zum Beispiel Schwerlast-Kugelgewindetriebe und Miniaturprofilschienenführungen. Gleichzeitig erweitern wir unsere Eigenfertigung und können so auch individuelle Anforderungen unserer Kunden stets optimal erfüllen. Das belegt auch unsere Titelgeschichte: Bei diesem Kunden sorgen hochgenaue Kugeldrehverbindungen von Rodriguez für den richtigen Dreh – und zwar konkret bei Verpackungsmaschinen in der Pharmaindustrie und Medizintechnik.

Viel Freude beim Lesen!



Gunther Schulz  
Geschäftsführender Gesellschafter  
Rodriguez GmbH



## „EINE KLARE VISION IST DER SCHLÜSSEL ZUM ERFOLG“

Anfang 2020 ist Christoph Aretz als Kaufmännischer Leiter bei Rodriguez in Eschweiler eingestiegen – inzwischen ist er fester Bestandteil des Management-Teams. Im Interview lässt er das erste Jahr bei Rodriguez Revue passieren.

*Herr Aretz, können Sie sich kurz vorstellen?*

Ich bin 42 Jahre alt, gebürtiger Belgier und in der Grenzregion zu Deutschland groß geworden. Ich bin verheiratet und lebe mit meiner Familie in Belgien, bin also ein täglicher „Grenzgänger“. Nach meinem Studium der Betriebswirtschaft habe ich 20 Jahre lang Berufs- und Führungserfahrung im Bereich Finanzen und Controlling im internationalen Umfeld gesammelt. Zuletzt war ich für das weltweite Manufacturing Controlling eines Automobilzulieferers zuständig.

*Was macht Ihre Position bei Rodriguez für Sie aus?*

An meiner Position gefällt mir die Gestaltungsfreiheit, aber auch die große Verantwortung. Die Aufgaben sind vielfältig und breit gefächert. In meiner Position sind eine klare Vision, Mission und Strategie unerlässlich und meiner Überzeugung nach der Schlüssel zum Erfolg. Bei der Umsetzung sind Transparenz und einfache Strukturen durchaus wichtige Faktoren. Dabei darf man nicht vergessen, die Menschen im Unternehmen auf diese Reise mitzunehmen und dafür zu begeistern.

*Wie ist das erste Jahr bei Rodriguez für Sie gelaufen?*

Das erste Jahr bei Rodriguez war natürlich insofern besonders, als dass es von der Pandemie geprägt war. Ich habe Anfang März 2020 bei Rodriguez angefangen, gut zwei Wochen später kam der erste Lockdown. Das hat uns alle vor große Herausforderungen gestellt, wirtschaftlich aber auch zwischenmenschlich. Nicht alles geht über digitale Kommunikationswege. Rückblickend haben wir das Jahr jedoch mit Hilfe der gesamten Rodriguez-Mannschaft gut gemeistert. Unsere Liquidität haben wir sogar noch weiter verbessern können. Zudem haben wir die Zeit genutzt, über ein Stammdatenprojekt die Komplexität in unserem ERP-System zu reduzieren. Demzufolge schaue ich durchaus positiv auf die letzten zwölf Monate zurück und nehme diesen Optimismus gerne mit in das nächste Jahr.

*Was schätzen Sie am Unternehmen Rodriguez?*

Rodriguez hat eine zukunftsorientierte Vision, innovative und technisch anspruchsvolle Produkte, internationale Kunden, eigene Produktionskapazitäten und ein tolles, engagiertes Team. Ich freue mich, ein Teil davon zu sein und die Zukunft des Unternehmens mit zu gestalten. Kostentransparenz, Bestandsmanagement sowie Kalkulation sind Themen, die uns derzeit beschäftigen. Einer meiner Schwerpunkte wird mit Sicherheit auch die Produktion sein – mit dem Ziel, diese mittels zielgerichteter Controlling-Systeme zu unterstützen. Auch das ERP-System wird uns in naher Zukunft erneut beschäftigen. Langweilig wird es mit Sicherheit nicht.



## RODRIGUEZ MIT NEUEM XING-PROFIL

Zu den erklärten Zielen von Rodriguez für 2021 zählt der weitere Ausbau der Social-Media-Aktivitäten. In diesem Zuge erhält das Eschweiler Unternehmen nun auch ein XING-Profil, auf dem sich Interessierte vor allem über Rodriguez als Arbeitgeber informieren können.

XING ist mit 16 Millionen Mitgliedern das führende berufliche Netzwerk im deutschsprachigen Raum. Unter anderem sind dort Stellenanzeigen, relevante Branchen-Nachrichten und Informationen zu Unternehmen abrufbar. Vor allem aber bietet die Plattform aber eine Möglichkeit, sich untereinander zu vernetzen. Diese Chance möchte auch Rodriguez in Zukunft nutzen und freie Jobs, Einblicke in das Unternehmen oder auch Produktneuheiten über XING kommunizieren. „Auf XING stehen klar die Karrieremöglichkeiten im Vordergrund“, so Nicole Dahlen, Geschäftsführerin bei Rodriguez. „Mitglieder des Netzwerks lernen Rodriguez hier als attraktiven Arbeitgeber kennen.“

Die Online-Präsenz von Rodriguez wurde in den vergangenen Jahren stetig ausgebaut. Unter anderem ist das Unternehmen bereits auf LinkedIn vertreten.





## EINSATZ IN DER PHARMAINDUSTRIE UND MEDIZINTECHNIK

EINE KUGELDREHVERBINDUNG SORGT BEI VERPACKUNGSMASCHINEN FÜR DEN RICHTIGEN DREH

Die Lösung LAP-C des Unternehmens GTE-engineering ermöglicht es Kunden aus der Pharmabranche, auch bei kleineren Produktionsmengen den Montage- und Verpackungsprozess zu automatisieren. Bei der Entwicklung der standardisierten Plattform zog GTE-engineering verschiedene Antriebsvarianten in Betracht. Die Wahl fiel schließlich auf eine kundenspezifisch angepasste Kugeldrehverbindung von Rodriguez in Kombination mit einem Zahnriemenantrieb.

GTE-engineering entwickelt und produziert Sondermaschinen für die Medizin- und Pharmaindustrie, die das Handling und die Verpackung von Arzneimitteln und Medizinprodukten automatisieren. „Gerade im Bereich der sicheren und effizienten Verpackung sehen wir einen steigenden Bedarf an individuell konzipierten Spezialmaschinen“, erläutert Rob Thijssen, Technical Director bei GTE-engineering. „Je nach Anforderung des Kunden entwickeln wir freistehende oder integrierte Lösungen, die alle Normen und Wünsche erfüllen.“ Dabei entwickeln die Experten im ersten Schritt das Design der Maschine und prüfen im zweiten Schritt, welche Bauteile dafür benötigt werden.

Diese Strategie setzt eine große Produktvielfalt der Zuliefernden Partnerunternehmen voraus. Deshalb vertraut GTE-engineering schon seit 15 Jahren auf Rodriguez: Die Eschweiler Experten für Präzisionslager und Lineartechnik können eine große Vielzahl von Produkten und Lösungen, zum Teil aus der eigenen Herstellung, liefern und diese bei Bedarf auch kundenspezifisch anpassen.

### EINE STANDARDISIERTE PLATTFORM FÜR VERPACKUNG UND MONTAGE

So geschehen bei der LAP-C (Lean Automation Platform circular): Diese standardisierte Plattform für die automatische Montage und Verpackung von medizinischen Produkten hatte GTE-engineering entwickelt, weil es auf dem Markt eine klare Nachfrage nach Lösungen für ein niedriges und mittleres Produktionsvolumen gab. „Bei kleineren Produktmengen ist es oft zu teuer, die Prozesse individuell zu automatisieren“, erläutert Rob Thijssen. „Die Lösung besteht in einer Maschine auf Basis einer standardisierten Plattform, die dann nur noch an den kundenspezifischen Prozess angepasst werden muss.“ Die LAP-C bietet den Kunden die wirtschaftlichen Vorteile von

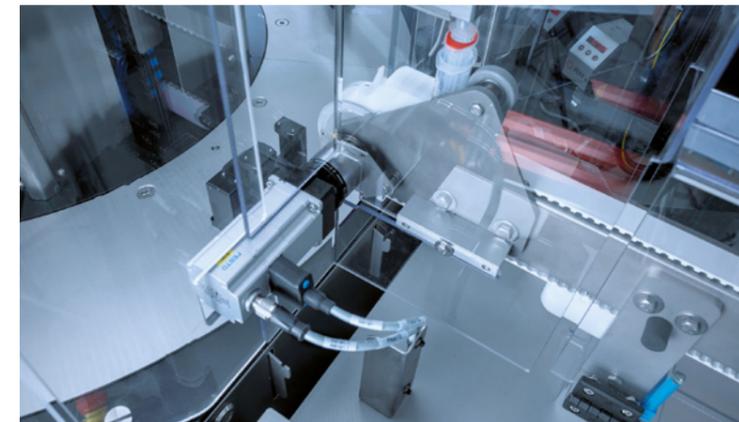
Automatisierung und standardisierten Prozessen unter Einhaltung von hohen Qualitätsstandards. Bei typischen Zykluszeiten von 3 - 10 Sekunden überzeugen die LAP-C-Maschinen mit ihrer kompakten Bauweise, dem guten Preis-Leistungs-Verhältnis und nicht zuletzt einer kurzen Lieferzeit.

„Die Tatsache, dass sich die Plattform flexibel an Prozesse und Produkte anpassen lässt, beschert unseren Kunden oft ein Aha-Erlebnis“, betont Rob Thijssen. „Wir haben mittlerweile für einige Anwendungen Maschinen konzipiert, die sich im Einsatz bestens bewähren.“ Darunter zum Beispiel eine vollautomatische Montage- und Verpackungsmaschine für einen Hersteller von Spritzen: Für dieses Projekt hat GTE-engineering eine Doppelmaschine entwickelt und realisiert. Die erste Maschine bedruckt und montiert eine Doppelspritze. Die zweite Maschine verpackt die Spritze in einen Blister und versiegelt diesen mit einem Tyvek-Deckel. Für die Entwicklung dieser Maschinen wurde die LAP-C-Plattform verwendet, sodass die Maschine eine kleine Stellfläche hat und sehr flexibel ist. Durch den Einsatz von Dockingstationen bleibt die Maschine zudem leicht zugänglich.

### EINE INDIVIDUELL KONZIPIERTE KUGELDREHVERBINDUNG FÜR HÖCHSTE PRÄZISION

Bei der Konstruktion der LAP-C hatte GTE-engineering unterschiedliche Antriebsmöglichkeiten für die Maschine geprüft. Dabei waren vier Parameter relevant: die Genauigkeit, die Montagefähigkeit, der Geräuschpegel und nicht zuletzt der Preis. Im Vergleich schnitt eine Kugeldrehverbindung von Rodriguez am besten ab, die ein einfaches, aber solides Design ermöglicht. Innerhalb der LAP-C ermöglicht die Kugeldrehverbindung die Drehbewegung, die die Produkte des Kunden zu den verschiedenen Stationen transportiert. Die Produkthalter sind auf dem oberen Plattenteller montiert.

„Bei der Montage und Verpackung der Produkte ist es wichtig, dass die Kugeldrehverbindung sehr präzise ist und der Drehteller immer an der gleichen Stelle positioniert wird“, so Sven Handels, Produktmanager bei Rodriguez.



Die Kugeldrehverbindung muss deshalb auf ein Zehntel genau positionierbar sein. Um das zu erreichen, wählte Rodriguez ein Produkt mit einer besonders hohen Steifigkeit und optimiertem Anlaufdrehmoment. Insgesamt Anforderungen, die eine Lösung „von der Stange“ leider nicht erfüllen konnte. Rodriguez liefert deshalb eine zu 100 % kundenspezifisch konstruierte Kugeldrehverbindung mit den Maßen 672 x 813,5 x 56 mm. Die Lagerringe sind aus geschmiedeten Ringen in 42CrMo4 gefertigt. Das Bohrbild zur Befestigung wurde auf die kundenseitige Anschlusskonstruktion abgestimmt, sodass der Drehteller in drei gleichen Teilen montiert werden kann. Die integrierte Außenverzahnung ist zum Antrieb mit einem Zahnriemen geeignet.



## KUGELDREH-VERBINDUNGEN VON RODRIGUEZ: DIE FLEXIBLE WAHL

Kugeldrehverbindungen von Rodriguez zeichnen sich nicht nur durch ihre hohe Leistungsfähigkeit aus, sondern auch durch ihre besonderen Maße:

Die Eschweiler Antriebsexperten liefern eine große Bandbreite mit Bohrungsdurchmessern von 20 mm bis 6.100 mm.

Extrem kleine oder besonders große Kugeldrehverbindungen werden individuell auf Kundenwunsch produziert – teilweise in der eigenen Fertigung. Somit ist gewährleistet, dass Anwender jeweils die optimale Lösung für die jeweilige Anforderung erhalten.

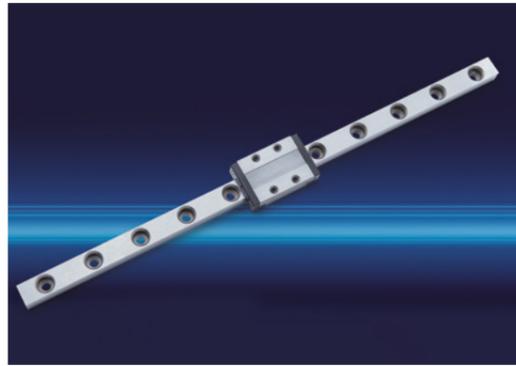
Kugeldrehverbindungen in regulären Baugrößen zeichnen sich durch ihren großen Durchmesser und große Bohrungen bei geringem Querschnitt aus. Sie sind speziell für axiale, radiale sowie kombinierte axiale und radiale Belastungen konzipiert und haben einen Bohrungsdurchmesser von mindestens 20 mm bis 6.100 mm.

Die Lager sind mit Innen- oder Außenverzahnung sowie ohne Verzahnung lieferbar. Dank neuer Konstruktionskonzepte und verbesserter Herstellungsverfahren können Konstrukteure mit den Kugeldrehverbindungen von Rodriguez völlig neue Ideen und Lösungsansätze entwickeln.

SORTIMENT UM HOCHWERTIGE MINIATUR-PROFILSCHIENENFÜHRUNG ERWEITERT

## HOHE LEISTUNGSFÄHIGKEIT BEI GERINGEN BAUMASSEN

Bei Rodriguez ist eine neue Miniatur-Linearführung erhältlich, die sich durch eine geringe Reibung und einen geräuscharmen Lauf bei geringem Wartungsaufwand auszeichnet. Die kompakte Profilschienenführung der Baureihe BM ergänzt das umfangreiche Portfolio an Miniatur-Komponenten von Rodriguez.



Die Ausführung in Edelstahl, eine verbesserte Leichtgängigkeit sowie die hohe Präzision sorgen dafür, dass sich die neue

Miniatur-Profilschienenführung auch und gerade für anspruchsvolle Einsatzgebiete wie die Medizintechnik, die Halbleiterindustrie, den 3D-Druck und die Messtechnik eignet. Mit einer maximalen Geschwindigkeit  $v = 5 \text{ m/s}$  und einer Beschleunigung  $a = 140 \text{ m/s}^2$  überzeugt die Lösung mit einer hohen Dynamik. Ein integriertes

Schmierstoffreservoir ermöglicht eine weitgehende Wartungsfreiheit und verlängert die Lebensdauer. Um eine Kontamination des Kugelumlaufsystems mit Schmierstoff zu verhindern, verfügt die Linearführung über ein optimiertes Dichtungssystem. Weitere fortschrittliche Konstruktionsmerkmale sind eine Haltevorrichtung zur Vermeidung von Kugelverlust und ein

spezielles Umlenksystem, das die Geräusentwicklung reduziert. Universale Referenzkanten tragen zu einer sicheren und schnellen Montage bei. Die neue Miniatur-Profilschienenführung ist in drei besonders kompakten Baugrößen mit Schienenlängen bis 1000 mm erhältlich.

FÜR SCHWERLASTANWENDUNGEN:

## KUGELGEWINDETRIEBE MIT HOHEN TRAGZAHLEN



Kugelgewindetriebe der Baureihe HLB mit besonders hoher axialer Tragfähigkeit runden das Lieferprogramm von Rodriguez ab. Die Komponenten sind speziell für den Einsatz in anspruchsvollen Einsatzgebieten konzipiert – zum Beispiel in Kunststoffspritz- und Stanzmaschinen, elektromechanischen Pressen oder Elektrohüblzylindern.

„Die HLB-Kugelgewindetriebe sind aufgebaut wie herkömmliche Kugelgewindetriebe“, erläutert Jörg Schulden, Produktmanager Lineartechnik bei Rodriguez. „Sie unterscheiden sich jedoch durch ihre weiterentwickelte Muttertechnologie, die eine hohe Tragfähigkeit von bis zu 4.800 kN statisch gewährleistet.“ HLB-Kugelgewindetriebe zeichnen sich darüber hinaus durch einen kompakten Aufbau der Kugelgewindemutter, eine

geringe Geräusentwicklung und einen hohen Wirkungsgrad aus. Die exakten Abmessungen der HLB-Kugelgewindetriebe sind flexibel an Anwendungsgegebenheiten anpassbar. Rodriguez liefert Kugelgewindetriebe in metrischen und zölligen Abmessungen der gängigen Industrienormen für die unterschiedlichsten Industriebereiche. Kugelgewindemuttern stehen in verschiedenen Bauformen zur Verfügung. In der eigenen Produktion, die mit diversen hochmodernen Fräs- und Drehmaschinen sowie leistungsstarken Bearbeitungszentren ausgestattet ist, fertigt Rodriguez zudem applikationsspezifische Ausführungen nach Maß. Selbst nach Zeichnung angefertigte Kugelgewindetriebe sind dabei zu wirtschaftlichen Konditionen und mit kurzen Lieferzeiten erhältlich.



INTERVIEW JÖRG SCHULDEN

## WIR HABEN EHRGEIZIGE ZIELE FÜR DIE ZUKUNFT



*Herr Schulden, Sie sind nun seit gut einem Jahr Prokurist bei Rodriguez. Welche Ziele verfolgen Sie in Ihrer Position?*

Ich bin nun seit 25 Jahren bei Rodriguez und habe in dieser Zeit viele Entwicklungen mitverfolgt und gestaltet. Es ist sehr spannend, tagtäglich an der Entwicklung eines Unternehmens teilhaben zu können. Für die Zukunft haben wir uns ehrgeizige Ziele gesetzt, sodass der Weg der letzten Jahre erfolgreich fortgeführt werden kann. Neben der Entwicklung unserer Geschäftsbereiche und dem Ausbau unseres Vertriebsnetzes treiben wir auch die konsequente Weiterentwicklung unserer eigenen Fertigungsmöglichkeiten voran. Diesen Weg mitgestalten zu können ist, gerade in der aktuellen Situation, eine interessante Aufgabe.

*Sie leiten bei Rodriguez zusätzlich die Lineartechnik. Wo liegt für Sie die Faszination in diesem Bereich?*

Mich fasziniert vor allem die Vielfältigkeit des Aufgabengebietes. Es gibt Produkte und Anwendungen, die sich wiederholen und die über viele Jahre gleich oder sehr ähnlich immer wieder vorkommen. In diesen Fällen eignet man sich branchenbezogen ein Fachwissen an, dass man im Laufe der Zeit auch in andere Bereiche übertragen kann. Zudem entwickeln sich natürlich über Jahre auch persönliche Beziehungen mit Kunden und Lieferpartnern, die ich sehr wertschätze. Auf der anderen Seite werden aber auch immer wieder Aufgaben an uns herangetragen, die die Entwicklung neuer

Ideen und Konzepte erfordert. In diesen Fällen kommt es auf Erfahrung, ein vertrauensvolles Miteinander mit dem Kunden, ein gutes Team in den eigenen Reihen und fruchtbare Kooperationen mit externen Partnern an. Die Strukturierung dieses Gesamtpaketes ist eine reizvolle Aufgabe.

*Was ist für Sie das Erfolgsrezept von Rodriguez?*

Jeder, der Rodriguez kennt oder der uns im Laufe der Jahre ein Stück weit begleitet hat, weiß, dass uns Flexibilität ganz wichtig ist. Es bleibt unser Ziel, flexibel auf Anforderungen zu reagieren und diese so gut wie möglich umzusetzen. Darüber hinaus leben wir im Unternehmen eine flache Hierarchie. Entscheidungsprozesse sind schnell und es werden unternehmensweit auch persönliche Beziehungen aufgebaut. Das macht das tägliche Arbeiten sehr angenehm.



# NEUER NIEDERLASSUNGSLEITER IN MARBACH

Timo Hermann hat zu Anfang Oktober 2020 die Aufgabe des Niederlassungsleiters in Marbach a. N. übernommen. Er ist bereits seit sieben Jahren bei Rodriguez im Vertrieb tätig und mit den Prozessen im Unternehmen bestens vertraut. Damit setzt Rodriguez die Strategie fort, Fach- und Führungskräfte nach Möglichkeit aus den eigenen Reihen zu rekrutieren.



Timo Hermann löst Ulrich Schroth als Niederlassungsleiter ab, der sich künftig noch mehr auf den Ausbau des Geschäftsbereichs Value Added Products (VAP) konzentrieren wird. „Wir danken Herrn Schroth für seine geleistete Arbeit als Niederlassungsleiter und wünschen Herrn Hermann in seiner neuen Position viel Erfolg“, so Gunther Schulz, geschäftsführender Gesellschafter von Rodriguez. „Die Nähe zu unseren Kunden hat für Rodriguez stets oberste Priorität, deshalb sind unsere Niederlassungen für uns sehr wichtig.“

Ulrich Schroth hatte die Niederlassung in Marbach a. N. im Jahr 1996 gegründet und für Rodriguez aufgebaut. Mit den Jahren ist sie stetig weitergewachsen und hat sich zu einer etablierten Größe in der Branche entwickelt. Heute decken 11 Mitarbeiter in Marbach die Vertriebsaktivitäten im Süden

Deutschlands ab. Sie sind Ansprechpartner bei allen technischen und kommerziellen Fragen und erarbeiten Lösungen für Neu- und Bestandskunden.

Timo Hermann freut sich auf die Arbeit in seiner neuen Position: „Ich sehe es unter anderem als meine Aufgabe, die Motivation und Dynamik im Team zu stärken. Derzeit stehen wir bedingt durch die Pandemie vor Herausforderungen, die wir nur gemeinsam bewältigen können.“ Um eine bestmögliche Betreuung der Kunden auch in Zeiten von Corona weiter zu gewährleisten, hat der neue Niederlassungsleiter die Arbeitszeiten im Innendienst so koordiniert, dass ein zeitversetztes Arbeiten möglich ist. Langfristig will

der 31-jährige die Niederlassung in Marbach a. N. weiter vergrößern und den Umsatz steigern.

Neben Marbach unterhält Rodriguez auch eine Niederlassung in Frankreich; darüber hinaus arbeitet das Unternehmen auch weltweit mit Vertriebspartnern zusammen. Alle Partner verfügen über gute Marktkenntnisse in den relevanten Branchen, sitzen zentral und sind somit gut für die Rodriguez-Kunden zu erreichen.

NEUES VON DEN RODRIGUEZ-AZUBIS:

## AUSBILDUNGS- BOTSCHAFTER UND ENERGIE SCOUT

Seit vielen Jahren bildet Rodriguez in mehreren Berufen aus – stets werden Azubis gesucht, die in Eschweiler einsteigen wollen. Dafür warb im Januar dieses Jahres Mandy Manfrahs, die bei Rodriguez ihre Ausbildung zur Groß- und Außenhandelskauffrau absolviert. Als „Ausbildungsbotschafterin“ der IHK Aachen stand sie Jugendlichen am Berufskolleg Eschweiler im digitalen Klassenraum Rede und Antwort.

Im Mai haben die Rodriguez-Azubis Mandy Manfrahs und Armin Vucic erfolgreich am Wettbewerb „Energie-Scouts“ der IHK Aachen teilgenommen. Das Projekt „Rodriguez fördert E-Mobilität“, in dem sie Vorschläge für eine umweltschonende Firmenflotte erarbeiteten, kam bei der Jury gut an. Der Wettbewerb war das Abschlussprojekt einer Zusatzqualifikation der IHK Aachen, in deren Rahmen die insgesamt 22 Teilnehmer aus der Region zu Energie-Scouts geschult wurden. Dabei erlernten die jungen



Berufstätigen nicht nur Grundlagen der Energieeffizienz und ihre praktische Umsetzung, sondern auch die Berechnung von Einsparpotenzialen.

Für die optimale Betreuung der Berufsanfänger sorgt seit Ende letzten Jahres Julia Schneiders als neue Ausbildungsbeauftragte: Sie hat zusätzlich zu Ihrer Tätigkeit im Marketing und als Assistentin der Geschäftsleitung die Ausbildereignungsprüfung absolviert und ist nun für die Azubis im Unternehmen zuständig.

**Rodriguez GmbH**  
Ernst-Abbe-Straße 20  
D-52249 Eschweiler  
Tel.: +49 2403 780-0  
Fax: +49 2403 780-860  
E-Mail: [info@rodriguez.de](mailto:info@rodriguez.de)  
[www.rodriguez.de](http://www.rodriguez.de)

**Niederlassung Süd:**  
Max-Eyth-Straße 8  
D-71672 Marbach a. N.  
Tel.: +49 7144 8558-0  
Fax: +49 7144 8558-20  
E-Mail: [info-sued@rodriguez.de](mailto:info-sued@rodriguez.de)



**RODRIGUEZ**<sup>®</sup>  
Precision in Motion<sup>®</sup>